

Selasa, 31 Januari 2023

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	Wanaartha Lagi
Nama Media	Kontan
Newstrend	Polemik Wanaartha Life
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Negative

Wanaartha Lagi

ALIH-ALIH mengajukan tagihan terhadap tim likuidasi PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Wanaartha Life), pemegang polis mengajukan Permohonan Penundaan Kewajiban Pembayaran Utang (PKPU) belum lama ini.

Kuasa Hukum nasabah Wanaartha Life Benny Wulur mengungkapkan upaya PKPU akhir-

nya diambil untuk memperjuangkan dana nasabah. Ia melihat dengan tim likuidasi yang ada sekarang, harapan untuk dana kembali tak bakal terwujud.

Selain itu, ia melihat peluang dalam PKPU ini bisa dilakukan mengingat kondisi Wanaartha Life yang saat ini sudah tidak dalam kewenangan OJK karena izin usaha perusahaan asuransinya sudah dicabut.

Adrianus Octaviano

Judul	Laba Konsolidasi IFG Diproyeksi Capai Rp 3,44 T
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Kinerja IFG Life
Halaman/URL	23
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive

Laba Konsolidasi IFG Diproyeksi Capai Rp 3,44 T

JAKARTA, ID – Indonesia Financial Group (IFG), BUMN *holding* asuransi, investasi dan penjaminan memproyeksikan laba konsolidasi tahun 2022 mencapai Rp 3,44 triliun. Nilai tersebut naik tipis 0,5% dibandingkan tahun 2021 sebesar Rp 3,42 triliun.

Direktur Utama IFG Robertus Bilitea mengungkapkan, kinerja positif tersebut berasal dari kenaikan sejumlah pendapatan. Diantaranya yakni pendapatan dari *underwriting*, pendapatan jasa keuangan dan pengelolaan gedung, pendapatan lain-lain terutama dari penerimaan denda sumbangan wajib pada salah satu anak perusahaan.

Di samping itu, laba bersih *holding* juga disumbangkan oleh kenaikan hasil investasi dari sejumlah anak perusahaan. PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) misalnya mencatat hasil investasi sebesar Rp 1,1 triliun, PT Asuransi Jasa Indonesia (Jasindo)

Rp 297 miliar, dan PT Jasa Raharja sebesar Rp 262 miliar.

"Dengan sentimen positif tersebut, kenaikan pendapatan usaha konsolidasi *holding* diproyeksikan naik menjadi 20% sebesar Rp 10,50 triliun dari periode sebelumnya sekitar Rp 9,30 triliun," ujar Robertus di sela-sela Rapat Dengar Pendapat (RDP) bersama Komisi VI DPR RI di Gedung DPR, Jakarta, Senin (30/1/2023).

Robertus mengatakan, catatan positif kinerja *holding* juga disumbangkan oleh pendapatan premi bruto konsolidasi sebesar Rp 26,84 triliun, atau naik 0,5% dari periode sebelumnya sebesar Rp 26,71 triliun. Kenaikan pendapatan premi tersebut masing-masing disumbangkan oleh anak perusahaan, antara lain IFG Life sebesar Rp 830 miliar, PT Jaminan Kredit Indonesia (Jamkrindo) Rp 578 miliar, dan Jasa Raharja Rp 212 miliar.

Di sisi lain, Jasindo telah men-

catat perbaikan tingkat kesehatan pada kinerja fundamental perusahaan dengan mencatat *risk based capital* (RBC) menjadi positif sejak akhir tahun lalu menjadi 137,21%. Menurut Robertus, pencapaian tersebut berkat usaha keras, komitmen, dan kolaborasi antara *holding* dan anak perusahaan, yang didukung oleh seluruh pemangku kepentingan.

Selain itu, sambung dia, Rencana Penyehatan Keuangan (RPK) dari anak perusahaan diimplementasi dengan ketat. Termasuk dukungan *holding* dalam memberikan pinjaman pemegang saham (*shareholder loan*) sebesar Rp 250 miliar.

"Kinerja *holding* yang mencatatkan laba tersebut berasal dari komitmen dan konsistensi *holding* bersama anak perusahaan dalam melakukan transformasi bisnis, yang berorientasi pada fokus bisnis pada masing-masing anak perusahaan

dan mendasarkan kinerja pada tata kelola perusahaan yang prudent, transparan, dan berkelanjutan," ujar Robertus.

Dukung UMKM dan Ultra Mikro

Lebih lanjut, Robertus mengatakan, IFG terus melanjutkan dukungan di sektor riil dengan memberikan penjaminan kredit KUR dan PEN. Melalui dua anak perusahaan yakni PT Asuransi Kredit Indonesia (Askrindo) dan Jamkrindo, IFG memberikan jaminan kredit kepada total 55,7 juta penerima KUR dan 2,5 juta penerima PEN.

Askrindo melakukan penjaminan KUR terhadap 29,7 juta penerima senilai Rp 770,7 triliun, yang berkontribusi terhadap penyerapan lapangan pekerjaan sebesar 52,8 juta. Untuk PEN, Askrindo menjamin 40,9 ribu penerima senilai Rp 25,4 triliun, yang menyerap lapangan kerja sebanyak 872,7 ribu. (pri)

Judul	Great Eastern Life-Fuse Distribusi Produk Asuransi Digital
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Kerja Sama Great Eastern Life dengan Fuse
Halaman/URL	23
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive

Great Eastern Life-Fuse Distribusi Produk Asuransi Digital

JAKARTA, ID – PT Great Eastern Life Indonesia (Great Eastern Life) menjalin kerja sama dengan *startup insurtech* Fuse untuk mendistribusikan produk asuransi jiwa secara digital. Kolaborasi ini juga menjadi bagian untuk mendorong penetrasi asuransi di Indonesia.

Head of Group Insurance & Affinity Division Great Eastern Life Indonesia Daniel Herjun Putranto mengungkapkan, kerja sama dengan Fuse memperluas akses asuransi jiwa melalui platform digital. Sinergi pemanfaatan *digital onboarding* akan mendorong peningkatan penetrasi asuransi dan tingkat inklusi keuangan.

Dia pun menerangkan, produk asuransi yang kini hadir dalam aplikasi Fuse bernama *Asuransi GREAT Pro Solution*. Produk tersebut merupakan solusi perlindungan untuk situasi yang tidak terduga di masa depan, yang memberikan dukungan finansial yang diperlukan untuk keluarga.

"Kerja sama penyediaan *Asuransi GREAT Pro Solution* dengan dua opsi manfaat tambahan ini sekaligus merupakan jawaban dari kebutuhan masyarakat yang memiliki kekhawatiran besar terhadap risiko kecelakaan, meninggal dunia, serta penyakit kritis. Great Eastern Life Indonesia selalu berusaha memenuhi kebutuhan masyarakat itu," ungkap Daniel dalam keterangannya, Senin (31/1/2023).

Selain berkontribusi nyata terhadap naiknya angka penetrasi dan tingkat inklusi di Indonesia, kerja sama akan menghadirkan beragam kemudahan akses, harga premi yang terjangkau. Dengan demikian, manfaat asuransi yang lengkap diharapkan dapat membuat produk *Asuransi GREAT Pro Solution* diterima dan menjadi solusi perlindungan bagi masyarakat.

"Ketika masyarakat sudah memiliki asuransi untuk risiko terbesar dalam hidupnya, tentunya mereka bisa memiliki ketenangan hidup yang juga bisa membuat mereka berfokus meraih mimpi dan Jadi Hebat, *Reach for Great*," imbuh Daniel.

Sementara itu, *Employee Benefit Leader* Fuse Wendi Bimo Cahyo menjelaskan, pihaknya sangat senang bisa bekerja sama dengan Great Eastern Life dan menjadi bagian mendistribusikan *Asuransi GREAT Pro Solution*. Produk ini akan dipasarkan oleh lebih dari 80 ribu tenaga pemasar atau *partner* Fuse yang tersebar di seluruh wilayah Indonesia, dengan menggunakan aplikasi FUSE Pro.

"Platform teknologi yang kami miliki membantu meningkatkan penjualan produk asuransi dengan menjangkau pasar yang lebih luas. Dengan sistem *one-stop solution*, pembelian produk serta klaim asuransi bisa dilakukan secara *online*, cepat dan mudah," jelas dia.

Wendi meyakini, *Asuransi GREAT Pro Solution* akan memberikan manfaat yang signifikan bagi nasabah. Proteksi asuransi ini dalam rangka menghadirkan ketenangan pikiran sekaligus sebagai bentuk mitigasi risiko finansial yang mungkin terjadi di masa depan. (pri)

Judul	Kresna Life Siapkan Banyak Amunisi Baru
Nama Media	Kontan
Newstrend	Prospek Kresna Life
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive

Kresna Life Siapkan Banyak Amunisi Baru

Kresna Life siap ganti nama dan mencari investor baru

Adrianus Octaviano

JAKARTA. PT Asuransi Jiwa Kresna (Kresna Life) kembali bisa bernafas lega. Sejumlah rencana restrukturisasi yang disiapkan manajemen Kresna Life agar sanksi Pencabutan Izin Usaha (PKU) bisa dicabut Otoritas Jasa Keuangan (OJK), disetujui nasabah.

Meski rencana Kresna Life tersebut belum mendapat persetujuan OJK, namun kini muncul harapan perusahaan asuransi jiwa ini dapat beroperasi kembali.

Kresna Life telah sudah menyiapkan opsi perubahan status pemegang polis menjadi pinjaman subordinasi. Kresna Life juga menyiapkan penjualan saham yang bisa menopang bisnis mereka.

Kresna Life memang masih memiliki saham pada PT Kresna Graha Investama Tbk (KREN), PT Distribusi Voucher Nusantara Tbk (DIVA), hingga PT Asuransi Maximus Graha Persada Tbk (ASMI). Dari kepemilikan beberapa saham, valuasi seluruhnya bahkan tak mencapai Rp 1 triliun, dibanding total kewajiban perusahaan yang bernilai Rp 5 triliun.

Manajemen Kresna Life masih enggan merespon pertanyaan KONTAN. Namun sumber KONTAN yang dekat de-

ngan manajemen Kresna Life bilang, penjualan saham-saham tersebut yang nantinya akan digunakan untuk membayar klaim nasabah.

Tidak hanya itu, manajemen Kresna Life juga berencana mengganti nama perusahaan jika OJK mencabut PKU. Dus, Kresna Life memerlukan waktu, setidaknya enam bulan setelah sanksi dicabut, untuk menyiapkan bisnis barunya.

"Tidak menutup kemungkinan bakal ada investor baru

kan oleh Kresna Life. Benny berharap, tidak ada penyelewengan yang kelak dapat menimbulkan gagal bayar Kresna Life lagi di kemudian hari.

"OJK kami minta menjalankan fungsi pengawasannya ketat dan sekarang kalau nanti di produk baru mereka melakukan penyelewengan dana kan otomatis secara dini bisa diantisipasi," terang Benny.

OJK sendiri belum menyetujui rencana dari Kresna Life. Namun OJK memberikan syarat agar seluruh opsi tersebut harus mendapat persetujuan dari seluruh pemegang polis Kresna Life. Sayang, OJK juga belum merespon pertanyaan KONTAN. ■

Kresna Life juga menunggu harga saham yang dimilikinya bisa naik.

kalaupun bisnis kami sudah terlihat berjalan kembali," bisik sumber tersebut.

OJK mengawasi

Kuasa Hukum beberapa nasabah Kresna Life Benny Wulur menilai masih ada harapan untuk Kresna Life hidup kembali dengan menjalankan bisnisnya. Dalam hal ini, Benny melihat peran OJK yang nantinya dapat memberikan pengawasan yang ketat terhadap produk-produk yang dipasar-

Rencana Penyehatan Keuangan Kresna Life

Isi RPK

1. Mengubah polis menjadi Pinjaman Subordinasi dengan pembayaran dicicil maksimal 5 tahun.
2. Program konversi kewajiban polis ke aset properti dengan mengoptimalkan aset grup dan kerjasama dengan perusahaan pengembang.
3. Menjual saham afiliasi dengan menunggu harganya naik.

Sumber: Riset KONTAN

Judul	AXA Mandiri Perkuat Tata Kelola
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Prospek dan Komitmen AXA Mandiri
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive

| ERA PENJAMINAN POLIS |

AXA Mandiri Perkuat Tata Kelola

Bisnis, JAKARTA — PT AXA Mandiri Financial Services (AXA Mandiri) berkomitmen memperkuat seluruh aspek tata kelola untuk menyambut program penjaminan polis asuransi.

Sesuai mandat UU Pengembangan dan Penguatan Sektor Keuangan, program penjaminan polis asuransi akan diselenggarakan Lembaga Penjamin Simpanan (LPS).

Direktur Kepatuhan AXA Mandiri Rudy Kamdani menjelaskan upaya AXA Mandiri untuk terus memperkuat tata kelola. Dengan komitmen itu, Rudy berharap bisa membawa AXA Mandiri menjadi percontohan industri asuransi, khususnya sebagai perusahaan asuransi jiwa yang layak mengikuti program penjaminan polis.

"Kami ingin membuktikan bahwa AXA Mandiri konsisten menjaga tata kelola yang sehat sejak lama," ujarnya kepada Bisnis, belum lama ini.

Rudy pun mendorong keberadaan standar penilaian *good corporate governance* (GCG) perusahaan asuransi, yang kemudian bisa menjadi dasar insentif untuk perusahaan asuransi sehat yang bisa mengikuti program penjaminan polis.

"Sampai sekarang memang belum ada ketentuan spesifik bagaimana kepesertaan perusahaan asuransi di program penjaminan polis. Tapi, untuk mendorong agar para pemain bersemangat menerapkan tata kelola yang baik dan mampu mempertahankan kesehatan keuangannya, barangkali bisa diberikan insentif, seperti uangnya menjadi lebih



Rudy Kamdani

murah," ujar Rudy.

Komitmen memperkuat tata kelola tegangbar dari kesiapan AXA Mandiri menerapkan sistem pencatatan keuangan. AXA Mandiri telah menerapkan Pernyataan Standar Akuntansi Keuangan (PSAK) 74 secara internal dan siap merealisasikan imbauan OJK untuk menerapkan PSAK 74 secara menyeluruh pada 2023.

AXA Mandiri juga telah merampungkan persiapan standar baru sesuai Surat Edaran OJK No. 5/2022 tentang Produk Asuransi yang Dikaitkan dengan Investasi (PAYDI), serta POJK No. 6/2022 tentang Perlindungan Konsumen dan Masyarakat

di Sektor Jasa Keuangan.

"Kami senantiasa patuh terhadap peraturan dan perundang-undangan yang berlaku, serta meyakini kedua regulasi baru itu akan memberikan dampak positif kepada nasabah, masyarakat dan industri asuransi jiwa nasional," tambahnya.

Terkhusus ketentuan subdana, AXA Mandiri sudah memenuhi batasan maksimum 10% untuk pihak terafiliasi dan maksimum 25% untuk masing-masing pihak yang tidak terafiliasi. AXA Mandiri pun juga telah mengubah beberapa nama subdana yang ada saat ini.

Selanjutnya, sebagai bagian fungsi pengawasan, AXA Mandiri juga memastikan kualitas agen dengan menerapkan *mystery shopping*, *welcome call*, dan *no pass no sell*.

"Kami terus meningkatkan materi training agen dan menguji ulang

bagaimana cara penyampaian *me-reka*," jelasnya.

Selain itu, aturan anyar juga membuat AXA Mandiri kini memberikan dua pilihan kepada nasabah, yaitu memberlakukan masa tunggu atau tidak memberlakukan masa tunggu. Jika nasabah memilih untuk tidak memberlakukan masa tunggu, nasabah wajib melakukan pemeriksaan kesehatan.

Adapun, untuk ketentuan cuti premi, AXA Mandiri mengirimkan surat perubahan polis kepada nasabah untuk polis yang terbit sejak 14 Maret 2022.

Pada usia ke-19 tahun ini, Rudy menyadari tantangan perusahaan akan makin berat. "Namun dengan adanya ketentuan baru, akan memperkuat komitmen AXA Mandiri untuk tetap berfokus kepada nasabah sesuai dengan kebutuhan." (Azis Rahasyani)

Judul	Great Eastern Life Indonesia dan Insurtech FUSE Kerjasama Distribusi Produk Asuransi
Nama Media	Ekonomi Neraca
Newstrend	Kerja Sama Great Eastern Life dengan Fuse
Halaman/URL	5
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive

Great Eastern Life Indonesia dan Insurtech FUSE Kerjasama Distribusi Produk Asuransi

NERACA

Jakarta - Great Eastern Life Indonesia menggandeng Insurtech FUSE sebagai pionir insurtech di Indonesia dan PT Pialang Asuransi Indoekono untuk mendistribusikan produk Asuransi GREAT Pro Solution. Asuransi GREAT Pro Solution kini tersedia di aplikasi FUSE Pro. Ketersediaan Asuransi GREAT Pro Solution tersebut menunjukkan adanya sinergi dengan memanfaatkan digital onboarding guna meningkatkan penetrasi asuransi dan tingkat inklusi keuangan. Kerja sama ini pun merupakan wujud usaha Great Eastern Life Indonesia dan Insurtech FUSE dalam memperluas pasar asuransi jiwa melalui platform digital.

Asuransi GREAT Pro Solution merupakan solusi perlindungan untuk situasi yang tidak terduga di masa depan, yang memberikan dukungan finansial yang diperlukan untuk keluarga. Produk asuransi ini pun dapat dilengkapi dengan dua opsi manfaat tambahan (rider), yaitu GREAT Pro Life perlindungan jiwa dan GREAT Pro Critical perlindungan terhadap risiko penyakit kritis. Preminya terjangkau, mulai dari Rp 2 juta per tahun, dengan manfaat perlindungan hingga Rp 1 miliar.

"Kerja sama penyediaan Asuransi GREAT Pro Solution dengan dua opsi manfaat tambahan ini sekaligus merupakan jawaban dari kebutuhan masyarakat yang memiliki kekhawatiran besar terhadap risiko kecelakaan, meninggal dunia, serta penyakit kritis. Great Eastern Life Indonesia selalu berusaha memenuhi kebutuhan masyarakat itu," ujar Head of Group Insurance & Affinity Division Great Eastern Life Indonesia, Daniel Herjan Putranto seperti dikutip dalam keterangannya, Senin (30/1).

Employee Benefit Leader FUSE, Wendi Bimo Cahyo mengaku senang bisa bekerjasama dengan Great Eastern Life Indonesia perusahaan asuransi jiwa yang kuat dan berorientasi jangka panjang—untuk membantu mengembangkan dan mendistribusikan Asuransi GREAT Pro Solution. Produk ini akan dipasarkan oleh lebih dari 80 ribu tenaga pemasar/ partner Fuse yang tersebar di seluruh wilayah Indonesia, dengan menggunakan aplikasi FUSE Pro.

"Platform teknologi yang kami miliki membantu meningkatkan penjualan produk asuransi dengan menjangkau pasar yang lebih luas. Dengan sistem one-stop solution, pembelian produk serta klaim asuransi bisa dilakukan secara online, cepat dan mudah. Kami meyakini Asuransi GREAT Pro Solution akan memberikan manfaat yang signifikan bagi nasabah, untuk menghadirkan ketenangan pikiran sekaligus sebagai bentuk mitigasi risiko finansial yang mungkin terjadi di masa depan," papar Wendi.

Great Eastern Life Indonesia dan FUSE optimis kerja sama ini dapat berkontribusi nyata terhadap naiknya angka penetrasi dan tingkat inklusi di Indonesia. Selain itu, dengan beragam kemudahan akses, harga premi yang terjangkau, serta manfaat asuransi yang lengkap juga diharapkan dapat membuat produk Asuransi GREAT Pro Solution diterima dan menjadi solusi perlindungan bagi masyarakat.

"Ketika masyarakat sudah memiliki asuransi untuk risiko terbesar dalam hidupnya, tentunya mereka bisa memiliki ketenangan hidup yang juga bisa membuat mereka berfokus meraih mimpi dan jadi Hebat, Reach for Great," tutup Daniel. 

Judul	Berita Foto - Pemanasan GFNY Bali - IFG Life
Nama Media	Ekonomi Neraca
Newstrend	GFNY Bali -IFG Life
Halaman/URL	9
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive



PEMANASAN GFNY BALI - IFG Life : Founder GFNY Indonesia Axel Moeller (ke lima dari kiri) bersama Tenne Permatasari, Cycling Enthusiast Poetoet Soedarjanto, Corporate Communication Department Head IFG Life Chelma Destria berfoto bersama peserta Group Ride di kawasan Pantai Indah Kapuk (PIK 2), Minggu (29/1/2023). Group Ride di PIK 2 menjadi ajang pemanasan balap sepeda jalanan (road bike) internasional Gran Fondo New York (GFNY) Bali - IFG Life yang akan dilaksanakan pada 17 September 2023 mendatang. Dibatasi hanya 100 pesepeda roadbike, sebagian besar memakai jersey khas GFNY berwarna hijau, melahap 50 kilometer jalur Loops PIK2 yang memang dikenal sebagai kawasan surga bagi pesepeda roadbike.

Judul	Bisnis Underwriting Topang Laba IFG
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Kinerja IFG
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive

| KINERJA BPUI |

Bisnis *Underwriting* Topang Laba IFG

Bisnis, JAKARTA — Kenaikan pendapatan *underwriting* dan jasa keuangan serta pengelolaan gedung menopang perolehan laba bersih PT Bahana Pembinaan Usaha Indonesia (Persero) sepanjang 2022.

Perseroan yang berbisnis dengan nama Indonesia Financial Group (IFG) itu membukukan laba bersih secara konsolidasi sebesar Rp3,44 triliun selama tahun lalu.

Direktur Utama Indonesia Financial Group (IFG) Robertus Billitea mengatakan kenaikan laba bersih konsolidasi perusahaan naik 0,5% dari tahun sebelumnya. Adapun, laba bersih 2021 tercatat Rp3,42 triliun (*audited*).

"Kenaikan laba bersih konsolidasi 2022 [IFG] sebesar 0,5% berasal dari kenaikan pendapatan *underwriting* dan kenaikan pendapatan jasa

keuangan dan pengelolaan gedung," kata Robertus dalam rapat dengar pendapat Komisi VI DPR, Senin (30/1).

Pertumbuhan laba perusahaan juga berasal dari kenaikan hasil investasi dan kenaikan pendapatan lain-lain, terutama penerimaan denda sumbangan wajib pada Jasa Raharja.

Pertumbuhan juga terjadi pada pendapatan premi bruto IFG yang naik 0,5% *year-on-year* menjadi Rp26,84 triliun.

"Pendapatan premi bruto disumbang dari seluruh anak usaha kami, utamanya yang cukup signifikan dari IFG Life, Jamkrindo, dan Jasa Raharja," kata Robertus.

Secara terperinci, perolehan pendapatan premi bruto konsolidasi tersebut dikongtribusikan oleh IFG sebesar Rp830 miliar, Jamkrindo sebesar Rp578 miliar, dan Jasa

Raharja sebesar Rp212 miliar.

Setali tiga uang, pendapatan usaha IFG Life juga tumbuh 20% menjadi Rp10,5 triliun (prognosis) tahun lalu.

Robertus menjelaskan kenaikan pendapatan usaha tersebut berasal dari kenaikan hasil investasi yang dikongtribusikan oleh IFG sebesar Rp1,1 triliun, Jasindo sebesar Rp297 miliar, dan Jasa Raharja sebesar Rp262 miliar.

Sementara itu, PT Asuransi Jasa Indonesia atau Asuransi Jasindo (Jasindo), anak usaha IFG, mengalami perbaikan permodalan atau *risk-based capital* (RBC) dengan mencapai angka 137,21% sepanjang 2022.

Robertus mengatakan, RBC Asuransi Jasindo pada 2021 sempat tertekan dengan berada di level 84,85, di bawah ketentuan OJK, yakni minimal 120. (Rika Anggraeni)

Judul	Asuransi Jiwa Generali Bayar Klaim Senilai Rp 903,7 miliar
Nama Media	Cendrawasih Pos
Newstrend	Generali Bayar Klaim
Halaman/URL	-
Tanggal Berita	2023-01-30
Sentimen	Positive

Asuransi Jiwa Generali Bayar Klaim Senilai Rp 903,7 miliar

JAYAPURA - Di tengah banyaknya asuransi yang gulung tikar, karena tak mampu menghadapi persaingan, PT Asuransi Jiwa Generali Indonesia (Generali Indonesia) terus membuktikan komitmennya dalam menjalankan nilai Deliver on The Promise melalui pembayaran klaim.

Direktur & Chief Operation Officer, Jutany Japit mengatakan sepanjang tahun 2022, Generali Indonesia telah memenuhi pembayaran komitmen sebanyak lebih dari 326 ribu klaim dengan nilai total Rp903,7 Miliar.

"Pembayaran klaim asuransi tersebut dari total nilai klaim Generali Indonesia, kendati secara keseluruhan nilai klaim mengalami penurunan sebesar 13%, klaim kesehatan

mengalami peningkatan sebesar 62% dan begitupun jumlah pembayaran klaim penyakit kritis mengalami peningkatan sebesar 78% dibandingkan periode yang sama di tahun sebelumnya," Ungkap Jutany dalam rilis kepada Cendrawasih Pos, Sabtu (29/1) kemarin. Diakuinya, Tren kesehatan di Generali Indonesia ini, sejalan dengan tren klaim kesehatan secara industri yang meningkat pada kuartal ketiga Tahun 2022. Walaupun Pemberlakuan Pembatasan Kegiatan Masyarakat (PPKM) secara resmi tidak diberlakukan dan angka kasus infeksi Covid-19 saat ini sudah cenderung menurun, risiko kesehatan dan penyakit kritis tetap perlu diwaspadai dan diantisipasi.

Melansir hasil data World Health Assembly, 73% kematian di Indonesia disebabkan oleh kelompok penyakit ini seperti hipertensi, jantung, diabetes, stroke dan kanker, tren klaim dan tren kesehatan yang ada menunjukkan fakta bahwa masyarakat masih sangat membutuhkan asuransi jiwa dan kesehatan untuk melindungi diri dan keluarga dari risiko finansial yang rentan terjadi.

Publikasi angka klaim Generali Indonesia sepanjang Tahun 2022 lalu yang dilakukan oleh manajemen Generali Indonesia yang diwakili oleh Jutany Japit selaku Direktur & Chief Operation Officer, bersama Sastradinata selaku Chief Agency Officer dan Ibu Netty Chan selaku

Corporate Solutions Group Head.

"Pembayaran klaim sepanjang tahun 2022 merupakan bukti nyata Generali Indonesia menjadi lifetime partner yang selalu mendampingi nasabah di berbagai kondisi, khususnya pada saat situasi sulit," Tambahnya.

"Memahami kebutuhan yang terus berkembang dan guna meningkatkan kemudahan bagi nasabah, kami terus berinovasi di berbagai aspek termasuk dari sisi ragam manfaat asuransi kesehatan maupun dari sisi layanan dan klaim, dimana kami terus mengoptimalkan teknologi dan di waktu yang sama tetap memperhatikan human touch kepada nasabah," Jelasnya. (ana/gin)

Judul	Kehati-hatian Asuransi di Tahun Kelinci Air
Nama Media	Investor
Newstrend	Prospek Industri Asuransi
Halaman/URL	15 - 17
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive



KEHATI-HATIAN ASURANSI DI TAHUN KELINCI AIR

Tahun 2023 diprediksi adalah tahun yang penuh tantangan asuransi. Ancaman dari berbagai sisi, mulai dari regulasi, persaingan, hingga perubahan perilaku konsumen, akan menjadi tantangan berat bagi industri asuransi.

Tahun 2023 diprediksi adalah tahun yang penuh tantangan asuransi. Ancaman dari berbagai sisi, mulai dari regulasi, persaingan, hingga perubahan perilaku konsumen, akan menjadi tantangan berat bagi industri asuransi.

Salah satu tantangan utama asuransi adalah perubahan perilaku konsumen. Dengan semakin banyaknya informasi yang tersedia, konsumen kini lebih kritis dalam memilih produk asuransi. Mereka tidak hanya melihat premi, tetapi juga layanan purna jual, reputasi perusahaan, dan fleksibilitas klaim. Hal ini menuntut perusahaan asuransi untuk meningkatkan kualitas layanan dan transparansi informasi.

Investor

SPOTLIGHT ASURANSI

perusahaan asuransi tradisional dan perusahaan asuransi digital. Dengan semakin banyaknya informasi yang tersedia, konsumen kini lebih kritis dalam memilih produk asuransi. Mereka tidak hanya melihat premi, tetapi juga layanan purna jual, reputasi perusahaan, dan fleksibilitas klaim. Hal ini menuntut perusahaan asuransi untuk meningkatkan kualitas layanan dan transparansi informasi.

Salah satu tantangan utama asuransi adalah perubahan perilaku konsumen. Dengan semakin banyaknya informasi yang tersedia, konsumen kini lebih kritis dalam memilih produk asuransi. Mereka tidak hanya melihat premi, tetapi juga layanan purna jual, reputasi perusahaan, dan fleksibilitas klaim. Hal ini menuntut perusahaan asuransi untuk meningkatkan kualitas layanan dan transparansi informasi.



DATA KEMERIA ASURANSI

Salah satu tantangan utama asuransi adalah perubahan perilaku konsumen. Dengan semakin banyaknya informasi yang tersedia, konsumen kini lebih kritis dalam memilih produk asuransi. Mereka tidak hanya melihat premi, tetapi juga layanan purna jual, reputasi perusahaan, dan fleksibilitas klaim. Hal ini menuntut perusahaan asuransi untuk meningkatkan kualitas layanan dan transparansi informasi.

Salah satu tantangan utama asuransi adalah perubahan perilaku konsumen. Dengan semakin banyaknya informasi yang tersedia, konsumen kini lebih kritis dalam memilih produk asuransi. Mereka tidak hanya melihat premi, tetapi juga layanan purna jual, reputasi perusahaan, dan fleksibilitas klaim. Hal ini menuntut perusahaan asuransi untuk meningkatkan kualitas layanan dan transparansi informasi.



Tahun 2023 diprediksi adalah tahun yang penuh tantangan asuransi.

KEMERIA ASURANSI 2023

	2022	2021	2020
PREMI	121.12	100.00	100
DAFTAR	100.00	100.00	100
PERKEMBANGAN	100.00	100.00	100
DAFTAR PERKEMBANGAN	100.00	100.00	100
DAFTAR PERKEMBANGAN	100.00	100.00	100

Salah satu tantangan utama asuransi adalah perubahan perilaku konsumen. Dengan semakin banyaknya informasi yang tersedia, konsumen kini lebih kritis dalam memilih produk asuransi. Mereka tidak hanya melihat premi, tetapi juga layanan purna jual, reputasi perusahaan, dan fleksibilitas klaim. Hal ini menuntut perusahaan asuransi untuk meningkatkan kualitas layanan dan transparansi informasi.

Investor

Investor

Judul	Berita Foto - Serah Terima Ambulance Wakaf Manfaat Asuransi Jiwa Syariah
Nama Media	Investor
Newstrend	Generali Indonesia Serahkan Wakaf
Halaman/URL	-
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive



Judul	Sequis Financial Hadirkan Q Critical Care Plus untuk Nasabah Bank CTBC Indonesia
Nama Media	Investor
Newstrend	Q Critical Care Plus
Halaman/URL	-
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive

Sequis Financial Hadirkan Q Critical Care Plus untuk Nasabah Bank CTBC Indonesia

Penyakit kritis kini menjadi salah satu risiko paling menakutkan bagi banyak masyarakat. Bahaya dan biaya pengobatan yang mahal menjadi alasan masyarakat memerlukan perlindungan asuransi. Karena itu, Sequis Financial menghadirkan produk asuransi

penyakit kritis Q Critical Care Plus untuk nasabah Bank CTBC Indonesia. Produk ini memberikan UP maksimal hingga Rp250 juta, manfaat meninggal dunia sebesar 150% dari UP, dan manfaat akhir polis sebesar 150% pengembalian total premi yang dibayarkan.

Presiden Direktur Sequis Financial Edisjah mengatakan, Sequis Financial berkomitmen menjaga kepercayaan dari nasabah Bank CTBC Indonesia dengan memberikan layanan prima melalui Q Critical Care Plus. Nasabah bisa mendapatkan penanganan medis yang baik dan tidak perlu khawatir pada besarnya biaya pengobatan. "Kami senantiasa memberikan edukasi dan literasi kepada para nasabah bahwa penyakit kritis dapat dialami oleh siapa saja tanpa diduga dan dapat mengakibatkan kesulitan finansial jangka panjang. Hal ini tentunya harus diantisipasi. Dengan memiliki perlindungan Q Critical Care Plus maka jika nasabah terdiagnosis penyakit kritis bisa segera mendapatkan perawatan yang diperlukan untuk sembuh," tutup Edisjah. [WI]

Judul	Ulah Wanaartha, Masyarakat Jadi Tak Percaya Asuransi Lagi?
Nama Media	cnbcindonesia.com
Newstrend	Polemik Wanaartha Life
Halaman/URL	https://www.cnbcindonesia.com/market/20230131101753-17-409581/ulah-wanaartha-masyarakat-jadi-tak-percaya-asuransi-lagi
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Neutral

CNBC Indonesia Research

Ulah Wanaartha, Masyarakat Jadi Tak Percaya Asuransi Lagi?

MARKET - Aulia Mubara Hatia Putri, CNBC Indonesia

31 January 2023 10:55

SHARE |  



Foto: Pemegang polis WanaArtha Life menggelar Aksi Damai Sejahtera (ADS) dan Penyampaian Apresiasi kepada Hakim Agung MA, Majelis Hakim PN Jakpus, dan Kejagung RI, atas penanganan Hukum Kasasi Sita Rekening WanaArtha di Pengadilan Negeri Jakarta Pusat, Kamis, (13/1/2022). (CNBC Indonesia/Muhammad Sabki)

Jakarta, CNBC Indonesia - Mencuatnya kasus kebangkrutan industri asuransi dan maraknya penggelapan dana di dalamnya tak membuat pudar kepercayaan masyarakat terhadap industri asuransi. Terbukti jumlah nasabah asuransi jiwa berdasarkan data Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) yang tetap meningkat.

Seperti yang telah diketahui, akhir tahun 2022 lalu, Otoritas Jasa Keuangan (OJK) mengumumkan pencabutan izin usaha PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Wanaartha Life/PT WAL).

Pencabutan ini dilakukan karena PT WAL tidak dapat memenuhi rasio solvabilitas (risk based capital) yang ditetapkan oleh OJK sesuai ketentuan yang berlaku. Selain itu, pencabutan izin disebabkan PT WAL tidak mampu menutup selisih kewajiban dengan aset, baik melalui setoran modal oleh pemegang saham pengendali atau mengundang investor.

Judul	Prudential Syariah Ikut Partisipasi di Hijrahfest Padang
Nama Media	waspada.co.id
Newstrend	Seputar Hijrahfest Padang
Halaman/URL	https://waspada.co.id/2023/01/prudential-syariah-ikut-partisipasi-di-hijrahfest-padang/
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive

Prudential Syariah Ikut Partisipasi di Hijrahfest Padang

3 Juni ago · In Ekonomi dan Bisnis, Warta

AA 0



Prudential Syariah Ikut Partisipasi di Hijrahfest Padang

JAKARTA, Waspada.co.id – PT Prudential Sharia Life Assurance (Prudential Syariah), perusahaan asuransi jiwa terkemuka berbasis Syariah, terus berupaya memperluas akses perlindungan berbasis Syariah serta mendukung pemerintah dalam mendorong pertumbuhan ekonomi Syariah di Indonesia.

Mengawali 2023, Prudential Syariah mewujudkan komitmennya dengan berpartisipasi di Hijrahfest Padang, festival komunitas Muslim terbesar di Indonesia, pada 27-29 Januari 2023 dan bertempat di The ZHM Premier Hotel Padang.

Related Posts



Pemerintah Yakin 30 Proyek Strategis Terealisasi Tahun Ini

AGG 3 JAM



IHSG Diprediksi Bergerak Tertekan Pada Selasa (31/1)

AGG 3 JAM



Masyarakat Harus Pahami Langkah Penanganan Terorisme

AGG 3 JAM

Dalam kegiatan ini, Prudential Syariah menyuguhkan beberapa rangkaian kegiatan, seperti edukasi dan literasi finansial syariah, membuka kesempatan kepada para pengunjung untuk berkonsultasi langsung dengan tenaga pemasar asuransi jiwa Syariah, hingga Mini Medical Check-Up gratis.

Omar Sjawaldy Anwar, Presiden Direktur Prudential Syariah, mengatakan Prudential Syariah memiliki komitmen jangka panjang untuk mendukung pemerintah mengakselerasi pertumbuhan ekonomi Syariah di Indonesia.

Judul	Great Eastern Life Indonesia & Insurtech FUSE Berkolaborasi, Penetrasi Asuransi Diprediksi Meningkat
Nama Media	jpnn.com
Newstrend	Kerja Sama Great Eastern Life dengan Fuse
Halaman/URL	https://www.jpnn.com/news/great-eastern-life-indonesia-insurtech-fuse-berkolaborasi-penetrasi-asuransi-diprediksi-meningkat
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive

Great Eastern Life Indonesia & Insurtech FUSE Berkolaborasi, Penetrasi Asuransi Diprediksi Meningkat

Selasa, 31 Januari 2023 - 09:25 WIB



Ki-Ka: Dede Hikmat (Executive Sales Director FUSE), Wendi Bimo Cahyo (Employee Benefit Leader FUSE), Daniel Herjun Putranto (Head of Group Insurance & Affinity Division Great Eastern Life Indonesia) dan Wiena Cahyaningsih (Head of Group Insurance and Affinity Sales Great Eastern Life Indonesia). Foto: Dokumen FUSE

jpnn.com - **JAKARTA** - Great Eastern Life Indonesia menggandeng Insurtech FUSE dan PT Pialang Asuransi Indotekno untuk mendistribusikan produknya.

Produk berupa Asuransi GREAT Pro Solution kini tersedia di aplikasi FUSE Pro.

Head of Group Insurance & Affinity Division Great Eastern Life Indonesia Daniel Herjun Putranto mengatakan ketersediaan produk tersebut menunjukkan adanya sinergi dengan memanfaatkan digital onboarding guna meningkatkan penetrasi asuransi dan tingkat inklusi keuangan.

Baca Juga:

Great Eastern Indonesia Hadirkan Asuransi Kecelakaan dan Jiwa Sekaligus, Ada 4 Keunggulan

Kerja sama ini pun merupakan wujud usaha Great Eastern Life Indonesia dan Insurtech FUSE dalam memperluas pasar asuransi jiwa melalui platform digital.

Asuransi GREAT Pro Solution merupakan solusi perlindungan untuk situasi yang tidak terduga di masa depan, yang memberikan dukungan finansial yang diperlukan untuk keluarga.

Produk asuransi ini pun dapat dilengkapi dengan dua opsi manfaat tambahan (rider), yaitu GREAT Pro Life—perlindungan jiwa dan GREAT Pro Critical—perlindungan terhadap risiko penyakit kritis.

Judul	Rieke Diah Pitaloka Tegaskan Tidak Fair Penyelesaian Kasus Jiwasraya
Nama Media	suarapemerintah.id
Newstrend	Polemik Jiwasraya
Halaman/URL	https://suarapemerintah.id/2023/01/rieke-diah-pitaloka-tegaskan-tidak-fair-penyelesaian-kasus-jiwasraya/
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Negative

Rieke Diah Pitaloka Tegaskan Tidak Fair Penyelesaian Kasus Jiwasraya

By Reta Irandini 31 Jan 2023

[Facebook](#) [Twitter](#) [WhatsApp](#) [LinkedIn](#) [Mencetak](#)



SuaraPemerintah.ID – Anggota Komisi VI DPR RI Rieke Diah Pitaloka menegaskan tidak fair jika penyelesaian kasus Jiwasraya diselesaikan menggunakan Penyertaan Modal Negara (PMN) hingga mencapai sebesar Rp20 Triliun. Menurut Rieke, kerugian negara tersebut seharusnya bisa dikembalikan sepenuhnya oleh terdakwa. Meski demikian, disisi lain Rieke menyatakan dirinya dapat memaklumi mekanisme tersebut harus ditempuh demi menyelamatkan para nasabah Jiwasraya.

Judul	Pentingnya Asuransi Jiwa untuk Hidup Anda
Nama Media	1suara.com
Newstrend	Sosialisasi Tentang Asuransi Jiwa
Halaman/URL	https://www.1suara.com/pentingnya-asuransi-jiwa-untuk-hidup-anda
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive



Pentingnya Asuransi Jiwa untuk Hidup Anda

1. Masyarakat Indonesia pada umumnya lebih menekankan pada akumulasi aset seperti tanah, rumah dan emas untuk mendukung mata pencaharian mereka. Namun, melihat nilai jual kembali, saya tidak yakin properti saya dapat menjamin ketenangan pikiran dan kenyamanan melalui **pentingnya asuransi jiwa**.

Sebagai contoh, katakanlah kepala rumah tangga mengalami bencana dan salah satu anggota keluarga menjualnya. Mungkin nilainya lebih dari saat pertama kali membelinya, apakah proses penjualannya mudah dan cepat?

Beberapa anggota keluarga mulai memahami hal ini, sehingga peran asuransi jiwa menjadi salah satu tanggung jawab mereka untuk dimiliki sebagai aset tambahan keluarga. Ternyata asuransi jiwa, khususnya asuransi jiwa unit link, menawarkan banyak keunggulan dibandingkan investasi.

Jadi sebelum mengetahui kelebihan dan manfaat **pentingnya asuransi jiwa**, ada baiknya juga memahami jenis-jenis asuransi jiwa yang ada.

Daftar Isi



Ada empat jenis asuransi jiwa

1. Whole life insurance

Judul	Ini Dia Asuransi Jiwa Terbaik Yang Ada Di Indonesia
Nama Media	1suara.com
Newstrend	Sosialisasi Tentang Asuransi Jiwa
Halaman/URL	https://www.1suara.com/ini-dia-asuransi-jiwa-terbaik-yang-ada-di-indonesia
Tanggal Berita	2023-01-31
Sentimen	Positive



Memilih **asuransi jiwa terbaik** yang paling terbaik bisa menjadi sebuah investasi untuk masa yang akan datang. Menyadari bahwa kehidupan manusia ini penuh dengan misteri dan suatu ketidakpastian.

Tidak ada yang mengetahui apa yang akan terjadi di masa yang akan datang. Oleh karena itu, banyak sekali umat manusia yang memilih untuk menggunakan **asuransi jiwa terbaik** guna melindungi keluarga di masa yang akan datang.

Asuransi jiwa sendiri memiliki pengertian sebagai manfaat dari asuransi yang dirancang khusus untuk melindungi Anda dan keluarga Anda dari konsekuensi finansial apabila terjadi kematian dan kehilangan pendapatan.

Sederhananya, asuransi adalah sebuah pengendalian keuangan milik pribadi Anda sendiri atau keluarga guna meminimalkan kerugian di bidang finansial untuk kehidupan di masa depan nantinya.

Berbeda dengan asuransi kesehatan yang memiliki fungsi untuk membayar biaya rumah sakit, perawatan dokter, dan klinik, asuransi jiwa adalah asuransi yang dapat menanggung kerugian finansial akibat meninggalnya nasabah.

Banyak sekali perusahaan asuransi yang sekarang ini beroperasi di Indonesia. Setiap perusahaan asuransi ini menawarkan berbagai produk dan layanan milik perusahaannya sendiri.

Judul	Nasabah Gugat PKPU Wanaartha Life
Nama Media	welfare.id
Newstrend	Polemik Wanaartha Life
Halaman/URL	https://www.welfare.id/2023/01/nasabah-gugat-pkpu-wanaartha-life.html
Tanggal Berita	2023-01-30
Sentimen	Negative

Nasabah Gugat PKPU Wanaartha Life

Senin, Januari 30, 2023 HUKRIM



Ilustrasi (net)

WELFARE id-Nasabah PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha atau Wanaartha Life menggugat Permohonan Penundaan Kewajiban Pembayaran Utang (PKPU) perusahaan. Para nasabah menggugat PKPU Wanaartha karena menilai proses pengembalian dana dengan tim likuidasi yang ada saat ini tidak akan berjalan sesuai harapan.

Gugatan tersebut didaftarkan oleh Robby dan Junarto Tjahjadi di Pengadilan Negeri Jakarta Pusat dengan nomor 21/Pdt.Sus-PKPU/2023/PN Niaga Jkt.Pst perihal gugatan terhadap perusahaan asuransi yang sedang dalam masa likuiditas ini digugat pada 26 Januari 2023. Penggugat menginginkan agar permintaan PKPU terhadap Wanaartha Life dapat dikabulkan

Dalam petitum gugatan itu ada beberapa poin yang diminta. Pertama menetapkan Termohon PKPU (PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha) berada dalam status Penundaan Kewajiban Pembayaran Utang (PKPU) sementara untuk selama 45 hari terhitung sejak tanggal putusan PKPU Sementara diucapkan.

Kedua, menunjuk Hakim Pengawas dari hakim-hakim niaga pada Pengadilan Niaga Jakarta Pusat sebagai hakim pengawas untuk mengawasi proses PKPU.

Ketiga, menunjuk dan mengangkat tim pengurus PKPU dan atau tim kurator jika Wanaartha Life dinyatakan pailit, yaitu Darwin Marpaung, Adolf T.B Simanjuntak, Magdi John C. Girsang, Martin Hartanto.

Judul	AJB Bumiputera 1912 Mulai Bayar Klaim Februari 2023? Ini Update dari Manajemen
Nama Media	bisnis.com
Newstrend	Polemik AJB Bumiputera
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20230130/215/1622852/ajb-bumiputera-1912-mulai-bayar-klaim-februari-2023-ini-update-dari-manajemen
Tanggal Berita	2023-01-30
Sentimen	Positive

AJB Bumiputera 1912 Bayar Klaim Februari 2023? Ini Update dari Manajemen

Dalam rencana awal, BPA AJB Bumiputera 1912 yang baru terpilih menyebutkan akan mulai membayar klaim berdasarkan antrian pada Februari 2023 mendatang.



Rika Anggraeni • Bisnis.com

30 Januari 2023 | 14:28 WIB



Bisnis.com, JAKARTA – Asuransi Jiwa Bersama atau AJB Bumiputera 1912 menyampaikan perkembangan rencana pembayaran klaim nasabah berdasarkan antrian pada Februari 2023 mendatang setelah terus gagal terlaksana dalam 5 tahun terakhir.

Juru Bicara Badan Pertimbangan Anggota (BPA) AJB Bumiputera 1912 RM, Bagus Irawan mengatakan pihaknya belum dapat melangkah lebih jauh termasuk melaksanakan pembayaran klaim karena masih menunggu persetujuan rencana penyehatan keuangan (RPK) perusahaan dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK). Menurutnya, saat ini RPK AJB Bumiputera 1912 sudah masuk tahap finalisasi.

"Harapan AJB Bumiputera 1912, dalam waktu yang tidak lama RPKP sudah mendapat pengesahan dari OJK," kata Bagus kepada *Bisnis*, Senin (20/1/2023).

Baca Juga : [Netizen Protes Kantor Cabang AJB Bumiputera 1912 Banyak Tutup, Ini Penjelasan Manajemen](#)

Meski belum dapat persetujuan, Bagus berharap bahwa OJK segera memberi 'lampu hijau' untuk mengakselerasi perusahaan. Dia berharap RPKP yang telah disetujui OJK dapat diterima pada Februari 2023 besok. Harapan ini sejalan dengan rencana perusahaan untuk dapat melakukan pembayaran klaim secara bertahap yang dimulai pada Februari 2023.

Judul	100 Pesepeda Hijaukan PIK 2 dalam Road to GFNY Bali
Nama Media	wartakota.tribunnews.com
Newstrend	GFNY Bali -IFG Life
Halaman/URL	https://wartakota.tribunnews.com/2023/01/30/100-pesepeda-hijaukan-pik-2-dalam-road-to-gfny-bali-ifg-life-2023-ini-kata-founder-gfny-indonesia
Tanggal Berita	2023-01-30
Sentimen	Positive

100 Pesepeda Hijaukan PIK 2 dalam Road to GFNY Bali - IFG Life 2023, Ini Kata Founder GFNY Indonesia

Serius, 30 Januari 2023 12:00

Penulis: [Dodi Hasanuddin](#) | Editor: [Dodi Hasanuddin](#)



WARTAKOTALIVE.COM, JAKARTA - 100 pesepeda hijaukan **PIK 2** dalam Road to GFNY Bali - IFG Life 2023, Ini kata Founder GFNY Indonesia

Agenda road to GFNY Bali - IFG Life 17 September 2023, dilakukan dengan menggelar group ride di kawasan Pantai Indah Kapuk (PIK 2), Minggu (29/1/2023).

Dibatasi hanya 100 pesepeda roadbike, sebagian besar memakai jersey khas GFNY yang berwarna hijau, 'melahap' 50 kilometer jalur Loops PIK2 yang memang dikenal sebagai kawasan surga bagi pesepeda roadbike.